

— ٣٤٢ —

« أما التوكيد فإنه من أهم العوامل لبث الفكر في نفوس الجماعات متى كان بسيطاً خالياً من التعقل والدليل ، وكلما كان التوكيد موجزاً ومجرداً عن كل ماله مسحة بالحجة والتقدير كان عظيم التأثير ، هكذا اعتمدت الكتب الدينية وقوانين جميع القرون على مجرد التوكيد

فالتوكيد قيمته يعرفها أهل السياسة الذين يريدون الدفاع عن عمل سياسي ، وأهل الصناعات الذين يروجون بضاعتهم بالشرع عنها . »

وأنت لابد قد لاحظت أن جوستاف لوبون يذهب إلى ضد ما يذهب إليه كل من الرازي وصاحب الكشف ، وأنه يرى أن التأثير في التوكيد إنما يكون بمقدار ابتعاده عن كل ماله مسحة بالحجة والدليل وأنهم هم كانوا يذهبون إلى تلمس تلك الحجج وهذه الأدلة في كل ما كتبوه عن القسم أو عن التوكيد في صورة القسم . والأساس النفسي الذي يبنى عليه التوكيد في الغالب هو قدرة المؤكد على التأكيدي شخصية السامع ومحاولة فصله بين الآراء التي تؤيد ما يرمى إليه وإظهارها والآراء التي تخالف ما يذهب إليه وكتبها .

وأستطيع أن أضع بين يديك بعض الآيات التي اعتمد فيها القرآن أو استعمل فيها هذه الوسيلة وهي التوكيد ، في الرد على الخصوم فيقول : « فلا أقسم بالخلس . الجوار الكلس . والليل إذا عسعس . والصبح إذا تنفس . إنه لقول رسول كريم . ذي قوة عند ذي العرش مكين . مطاع ثم أمين . وما صاحبكم بمجنون . ولقد رآه بالأفق المبين . وما هو على الغيب بضنين . وما هو بقول شيطان رجيم فآين تذهبون . أن هو إلا ذكر للعالمين »

ويقول : « فلا أقسم بمواقع النجوم وأنه لقسم لوتعلمون عظيم . إنه لقرآن كريم . في كتاب مكنون . لا يمسه إلا المطهرون . تنزيل من رب العالمين »